

LifeCycle Evolueert mee op het ritme van je leven



Value. Shared.

Dit document bestemd voor verzekeringstussenpersonen.
In het kader van de AssurMiFID wetgeving mag dit niet
bezorgd worden aan klanten.

Allianz 
Global Investors

Pensioen

Helpt Belgen gelooft niet meer in pensioen



Beeld Photo News

Meer dan de helft van de Belgen rekent niet op een wettelijk pensioen van de overheid. Zes op de tien verwachten zelfs dat ze geen comfortabel leven meer zullen leiden. Dat blijkt uit een nieuwe bevraging. 'Er is maar een oplossing: langer werken.'



Minstens 1.500 euro pensioen: wie krijgt dat vandaag al? En hoe willen partijen dat betalen?

Een pensioen van minstens 1.500 euro per maand voor iedereen die lang genoeg werkt: dat idee heeft sinds de verkiezingen haast mythische politieke proporties aangenomen. Welke partijen hebben dat in hun programma staan? Hoe willen ze dat betalen? En zijn er veel mensen die nu al recht hebben op zo'n pensioen? We zochten het voor u uit.

1,2 miljoen pensioenen liggen lager dan 1.500 euro netto



Het debat over een hoger minimumpensioen zal tijdens de regeringsonderhandelingen ongetwijfeld op tafel komen. ©Photo News

Source: <https://www.tijd.be/politiek-economie/belgie/federaal/1-2-miljoen-pensioenen-liggen-lager-dan-1-500-euro-netto/10195249.html>; <https://www.vrt.be/vrtnews/nl/2020/01/16/pensioenen-de-cijfers-en-de-politieke-voorstellen/>; <https://www.demorgen.be/nieuws/helpt-belgen-gelooft-niet-meer-in-pensioen-b5cdd714/?referer=https%3A%2F%2Fwww.google.com%2F>

Overzicht

WAAROM

... een pensioen-
oplossing op
basis van
beleggingen?

HOE

... werkt het
LifeCycle-
concept?

WAT

... vertel ik aan
mijn klant?



WAAROM

... een
pensioenoplossing op
basis van beleggingen?

Allianz 
Global Investors



Zelf een aanvullend pensioen regelen klinkt ingewikkeld en gaat me ongetwijfeld veel tijd kosten. Ik wou dat een specialist me kon helpen.

Als ik oud ben wil ik evenveel reizen als mijn oma en opa.

Ik heb geld geërfd van mijn vader. Gelukkig, want van mijn pensioen alleen kunnen wij niet leven.

De oma van mijn beste vriend lijdt aan pensioenarmoede. Wat is dat eigenlijk?

Waar kan ik zelf een pensioen opbouwen met een redelijk rendement?

Mijn dochter is huisvrouw, net als ik, en krijgt later dus geen groot pensioen. Ik hoop dat ze nu al spaart.



Lorien (25 jaar)

Pas afgestudeerd, vrijgezel en aan het begin van haar loopbaan



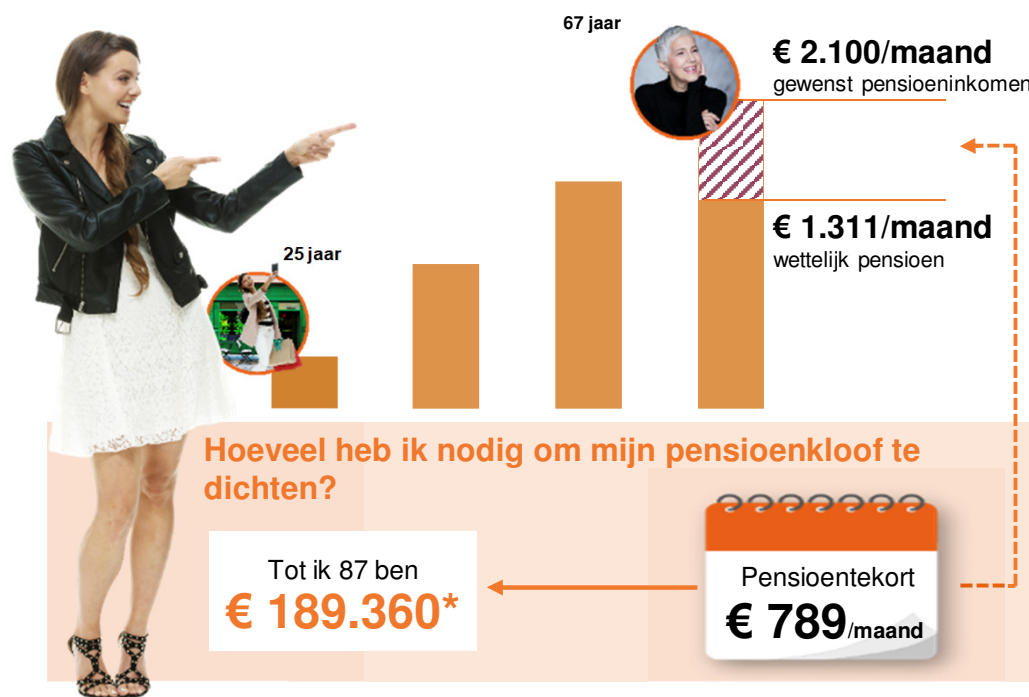
"Ik twijfel vaak over mijn financiën. Ik neem niet graag alleen beslissingen. Ik vraag altijd de mening van mijn ouders en vrienden. Mijn pensioen? Niet nu.

Dat is een zorg voor later."

Zo stelt Lorien zich haar leven voor op haar 67^{ste}: Altijd onderweg



Hoe kan ik mijn oude dag precies zoals ik wil doorbrengen?



* hypothetisch bedrag dat zou worden bereikt door de pensioenkloof van 789 euro per maand gedurende 20 jaar te dichten

Sophie (35 jaar)

Een jonge professional die samenwoont met haar vriend



Wordt beïnvloed door
marketing en trends



Verbonden met
anderen op **sociale
media**



Leeft milieubewust
en vindt **ESG-thema's
heel belangrijk**



**Gaat graag
uit eten** met haar
partner of iets drinken
met vrienden



Begonnen aan haar
**tweede baan, in een
advocatenkantoor**



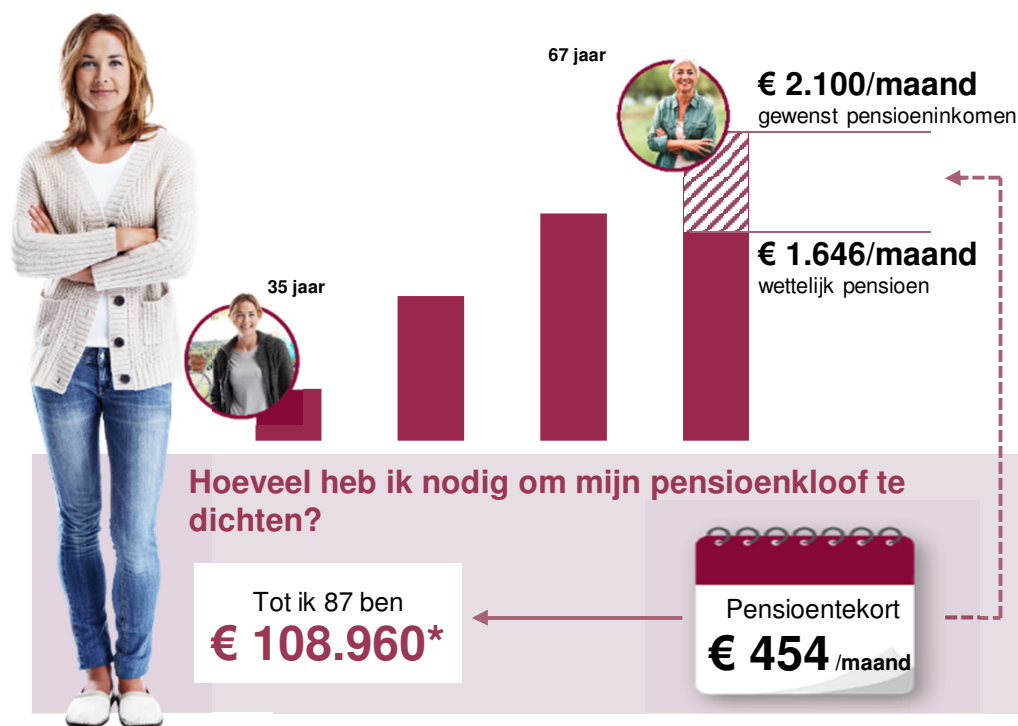
"Hoewel pensioen iets is voor
ouderen, raak ik er steeds meer
in geïnteresseerd door de
aandacht die het in de media
krijgt en onder druk van mijn
vrienden en collega's.
Ik denk erover na en

**ik ben van plan
mezelf erop voor
te bereiden."**

Zo stelt Sophie zich haar leven voor op haar 67^{ste}: Een grote rol voor familie, natuur en dieren



Hoeveel geld heb ik nodig om dat leven te kunnen leiden?



* hypothetisch bedrag dat zou worden bereikt door de pensioenkloof van 454 euro per maand gedurende 20 jaar te dichten

Alex (45 jaar)
Manager, getrouwd, twee kinderen

Weinig vrije tijd omdat hij
voor zijn gezin zorgt



**Sport wat
om gezond te blijven:**
gaat 3 keer per week
joggen



Werkt hard:
werkt in de industriële
sector en staat aan het
hoofd van een team
van acht personen



Vindt zijn informatie
via zoekmachines en
blijft op de hoogte van
de actualiteit
via nieuwssites



"Ik vind mijn toekomst erg
belangrijk: ik wil van het leven
genieten en mijn levens-
standaard behouden als ik met
pensioen ga. Ik weet dat mijn
wettelijk pensioen niet
voldoende zal zijn, dus

**heb ik me
daarop
voorbereid
door een
pensioenplan
op te zetten."**

Zo stelt Alex zich zijn leven voor op zijn 67^{ste}: Sportief en zorgeloos

Hoeveel geld heb ik nodig om dat leven te kunnen leiden na mijn pensioen?



* hypothetisch bedrag dat zou worden bereikt door de pensioenkloof van 1.093 euro per maand gedurende 20 jaar te dichten

Wat Alex voor zijn pensioen nodig heeft



De uitdaging van **Alex**:

Heeft nog maar 22 jaar tot zijn pensioen,
maar de rente lag nog nooit zo laag.

Gevolgen:

Hoe lager de rente ...

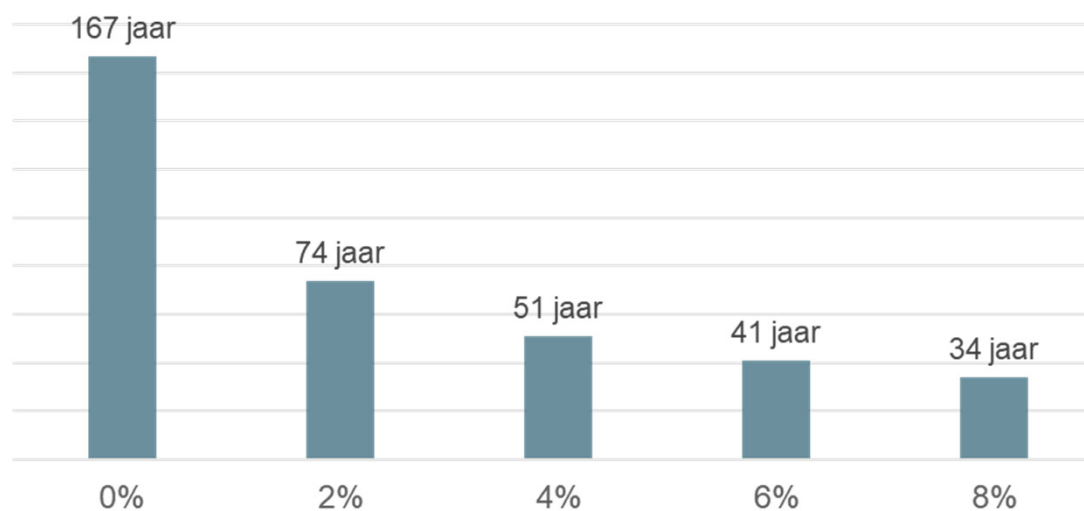
... hoe **meer** hij per maand zal moeten
sparen

of

... hoe **langer** hij zal moeten sparen

Hoelang moet je € 50 per maand sparen om op € 100.000 uit te komen?

Aantal jaren sparen nodig met verschillende gemiddelde interestvoeten



Wat Lorien voor haar pensioen nodig heeft



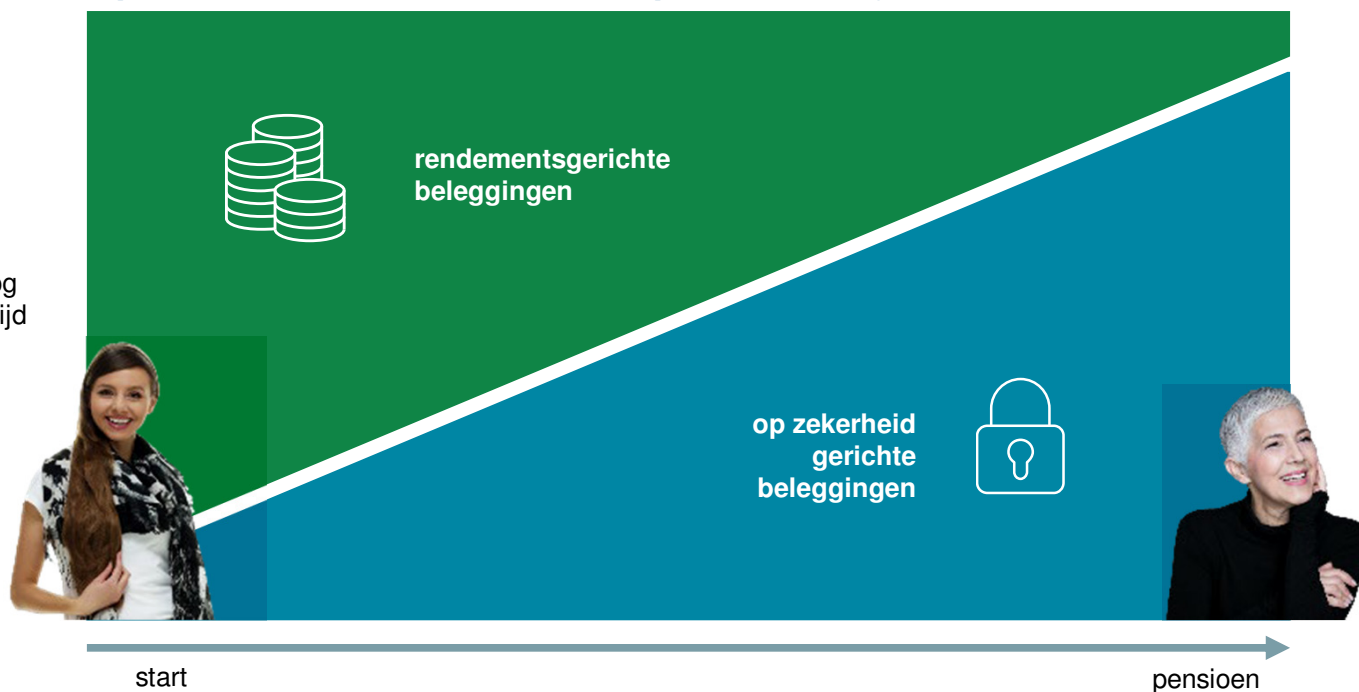
De uitdaging van **Lorien**:

Haar pensioen ligt nog ver in de toekomst. Voor het zover is, gaat er nog veel gebeuren. Moet je in de loop der tijd anders gaan beleggen?

Oplossing: Beleggingen aan professionals overlaten

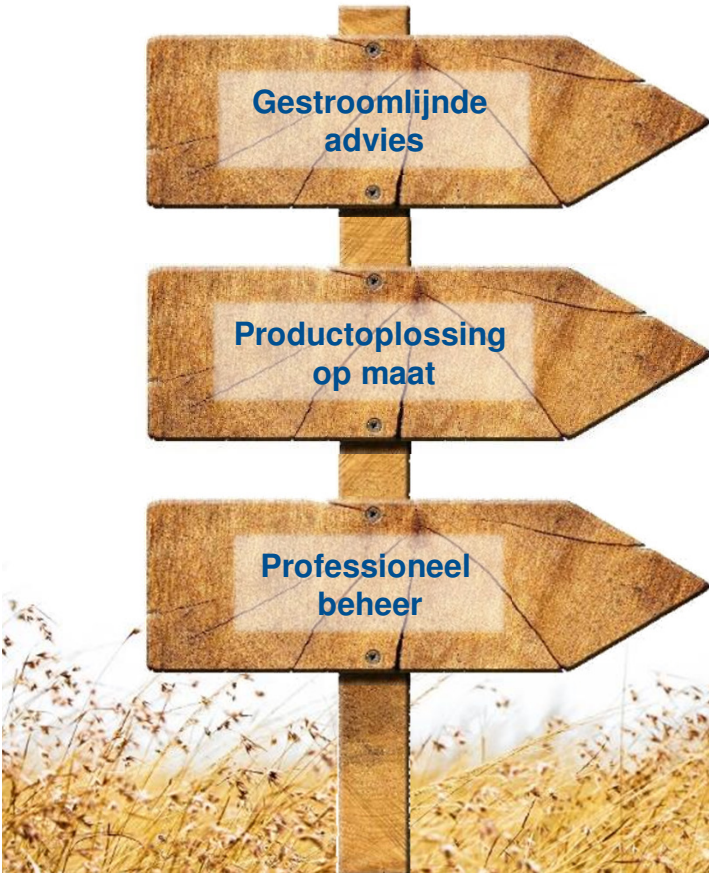
- **Beheerd** door specialisten
- In de loop der tijd automatisch **afgestemd** op veranderende persoonlijke situatie

Naarmate je ouder wordt, is je belegging steeds minder op rendement en steeds meer op zekerheid gericht



Dit is enkel een schematische voorstelling die niet gebaseerd is op gegevens van een bestaande strategie, portefeuille of bestaand product.

De weg naar het ideale pensioenplan?



**Gestroomlijnde
advies**

**Productoplossing
op maat**

**Professioneel
beheer**

- Met een professionele aanpak worden beslissingen op regels gebaseerd, niet op emotie
- Een juist gekozen risico-rendementsprofiel garandeert een hoogstpersoonlijke oplossing
- Het risico op verkeerde oplossingen en adviezen is aanzienlijk beperkt
- Hoge mate van flexibiliteit door in te spelen op de individuele behoeften van klanten
- Garanderen dat de portefeuille van iedere klant voortdurend op de lengte van de beleggingshorizon wordt afgestemd
- Rekening houden met veranderende omstandigheden in het leven van iedere klant
- De klant hoeft niet het hele fondsenaanbod te kennen; de persoonlijke LifeCycle is een onderscheidende factor
- Een alles-in-één-pakket
- Focus op duurzame fondsen
- Onder beheer bij Risklab – dé specialist op het gebied van beleggingen en risico's

HOE

... werkt het LifeCycle-
concept?



Informatie bestemd voor verzekeringstussenpersonen



Voorstelling van Allianz LifeCycle Evolueert mee op het ritme van je leven

Beheerd door specialisten

- Regelmatig geëvalueerd en bijgesteld
- Gebaseerd op toekomstgerichte marktanalyses en op -prognoses
- Gediversifieerd beleggen in verschillende activaklassen
- Gepersonaliseerde LifeCycle-benadering

Doelgroep/klanten

- Beleggers die op zoek zijn naar een moderne oplossing voor pensioenopbouw
- Willen sparen voor een persoonlijk doel
- Zoeken maatwerk voor hun individuele omstandigheden

Gestroomlijnd advies

- Een juist gekozen risico-rendementsprofiel, zonder omwegen
- Professioneel beheer op basis van modellen
- Beleggen met de nadruk op duurzaamheid



Waarom mee-evolueren op het ritme van je leven?

De samenstelling van je portefeuille moet bij je actuele levensfase passen

Je leven verandert voortdurend en bereikt steeds weer nieuwe fasen – zorg ervoor dat je portefeuille niet achterblijft



Waarom in de loop der tijd bijstellen?

De allocatie wordt aangepast op basis van **de levensfase waarin je op dat moment bevindt**, zodat je steeds minder risico loopt naarmate je pensioen nadert

Regelmatige, toekomstgerichte analyse om **de portefeuille bij te stellen**

Klanten en adviseurs kunnen relaxen en genieten van een oplossing waar je **geen omkijken naar** hebt

De portefeuille wordt regelmatig opnieuw in lijn gebracht met het veranderende **risico-rendementsprofiel**



Waarom diversifiëren met multi-asset?

Aandelen

- Hoger rendement = hoger risico
- Eerder geschikt voor een langere beleggingshorizon

Obligaties

- Lager rendement = lager risico
- Eerder geschikt voor een kortere beleggingshorizon



Meer stabiliteit in je portefeuille – dankzij brede diversificatie

Beperkt het risico van de financiële markten via diversificatie

Benut **rendementskansen** van verschillende activaklassen

Regelmatige evaluaties om de toenemende focus op zekerheid optimaal aan te pakken



Scenario's voor de kapitaalmarkten

- Modellen van de kapitaalmarkt verifiëren en eventueel bijstellen
- Aannames over de kapitaalmarkt en economische scenario's herzien



Parameters voor de LifeCycle-invulling

- Toekomstgerichte marktanalyses
- Prognoses van mogelijke risico's



Meer op zekerheid gerichte activa

- Voortdurend optimaliseren van persoonlijke glidepath
- Toekomstgerichte analyses herzien op basis van de portefeuillewijzigingen vanwege de nieuwe dalingsweg

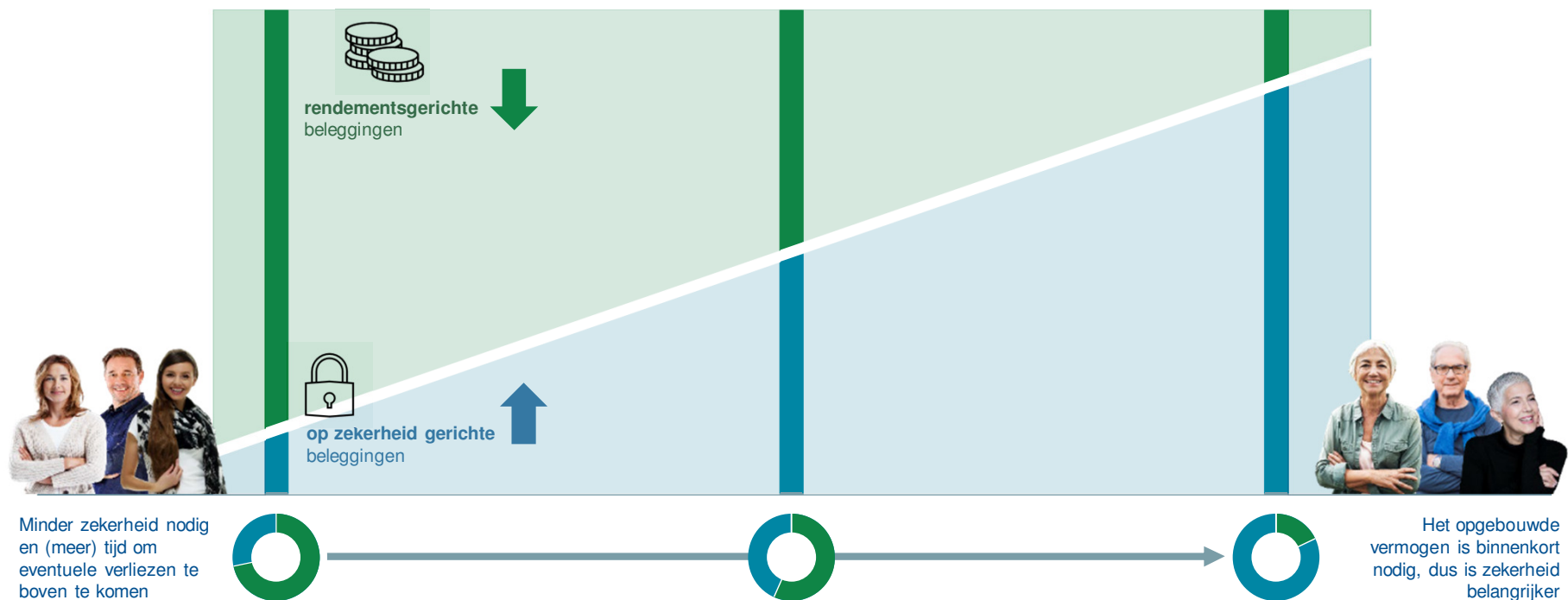


Risico-rendementsprofiel

- Een geschikt risicoprofiel wordt vervolgens afgestemd op de persoonlijke LifeCycle van iedere klant

Het basisprincipe van LifeCycle: evolueert mee op het ritme van het leven van je klant

Hoe dichterbij het pensioen, hoe minder risico (theoretisch voorbeeld)



Theoretisch voorbeeld: niet gebaseerd op een reële strategie of een reëel product.

De opties van LifeCycle: drie verschillende profielen

Kies het profiel dat
aansluit op je individuele
behoefte aan rendement
en zekerheid



Allianz LifeCycle
Growth



Allianz LifeCycle
Defensive



Allianz LifeCycle
Moderate



De evolutie van de pensioenoplossing van Lorien: Allianz LifeCycle Growth

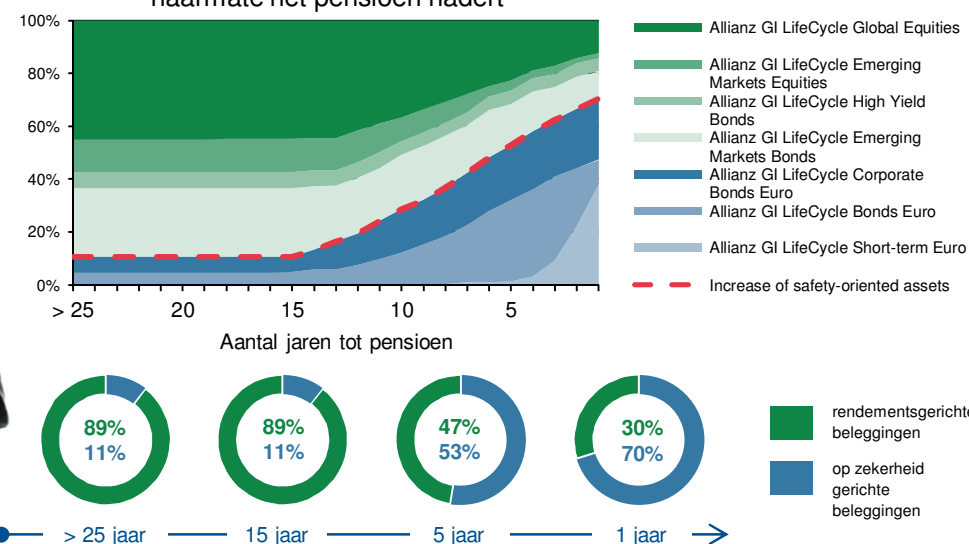
"Ik ben bereid meer risico's te nemen. Ik heb een **lange beleggingshorizon** en mijn spaargeld heeft meer kans om eventuele kortetermijnverliezen te compenseren.

Als specialisten mijn beleggingen in de loop der tijd aanpassen, **hoef ik me niet bezig te houden met mijn spaargeld.**

Ik heb gekozen voor **Allianz LifeCycle Growth**.



Allianz LifeCycle Growth Profile
meer op zekerheid gerichte activa
naarmate het pensioen nadert



De evolutie van de pensioenoplossing van Sophie: Allianz LifeCycle **Defensive**

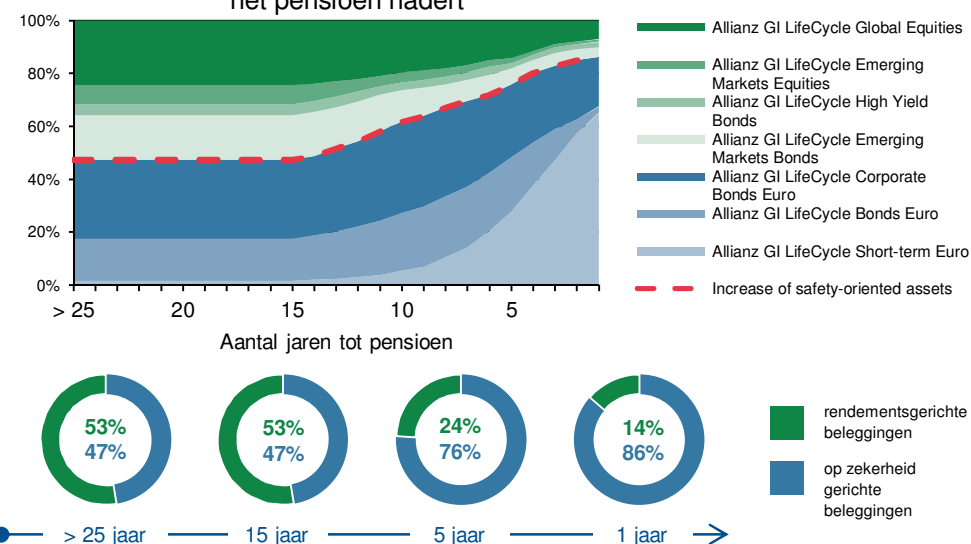
"Ik weet dat mijn **pensioen nog relatief ver weg** is. Ik beschouw mezelf als een **conservatieve belegger** en wil **voorkomen** dat ik door **eventuele forse dalingen** met een te klein vermogen aan mijn pensioen moet beginnen.

Het is voor mij belangrijk dat er belegd wordt volgens **duurzame principes**.

Ik heb daarom gekozen voor **Allianz LifeCycle Defensive**."



Allianz LifeCycle Defensive Profile
meer op zekerheid gerichte activa naarmate het pensioen nadert



De evolutie van de pensioenoplossing van Alex: Allianz LifeCycle **Moderate**

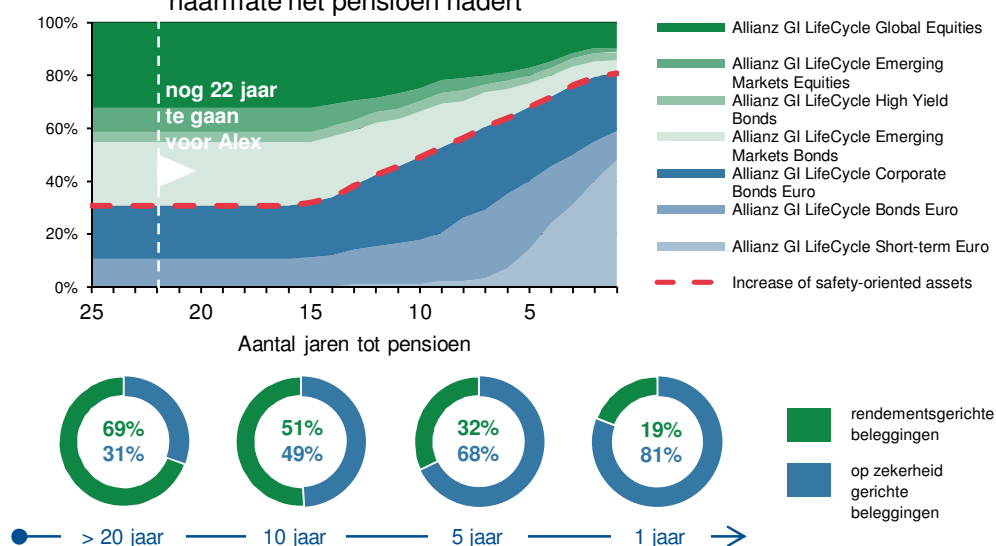
"Ik heb gekozen voor **Allianz LifeCycle Moderate**.

Ik draag al jaren bij aan mijn pensioenplan en intussen heb ik een redelijk aanvullend pensioen weten op te bouwen.

Ik voel me niet goed bij extreme schommelingen in mijn vermogen, maar ik beseft dat ik een bepaald risiconiveau moet aanvaarden om rendement te behalen. Het idee van een vloeiend traject spreekt me aan."



Allianz LifeCycle Moderate Profile
meer op zekerheid gerichte activa
naarmate het pensioen nadert



Bron: Allianz Global Investors, oktober 2020. Dit is slechts een schematische weergave. Het rendement van de strategie is geen garantie en het blijft mogelijk verlies te lijden. Dit voorbeeld is louter indicatief. Het is niet bindend voor toekomstige allocaties. De daadwerkelijke assetallocatie kan afwijken van het weergegeven glidepath.

ESG als een belangrijke parameter

E cologie	Klimaatverandering, vervuiling, waterbeheer, biodiversiteit
S amenleving	Mensenrechten, arbeidsverhoudingen, veiligheid en gezondheid, relatie met de samenleving, diversiteit
G oed bestuur	Samenstelling van de raad van bestuur, management- verloning, bestuurs- verantwoordelijkheid, rechten van de aandeelhouders, omkoping en corruptie

De ijsberg-balans bewijst het belang van ESG-factoren



Allianz Global Investors: pionier van duurzame oplossingen, al sinds 1999

Introductiejaar van **Global Sustainability**, een duurzame en SRI-verantwoorde beleggingsstrategie voor aandelen

AllianzGI hoorde bij de **50 eerste vermogensbeheerders** die de Principles for Responsible Investing (PRI)¹ van de VN ondertekenden. Inmiddels zijn de PRI bijna 2000 keer ondertekend

We hoorden bij de **eerste drie** vermogensbeheerders die wereldwijd een **groene-obligatiestrategie** aanboden – nog vóór het Klimaatakkoord van Parijs uit 2015

Pionierswerk met **AfricaGrow**: het eerste Duitse gemengde financierings-vehikel dat in de private-equity- en durfkapitaalsector in Afrika investeerde

Op dit moment hebben we **158 miljard euro** onder beheer in duurzame beleggingsstrategieën

1999

2007

2015

2019

2020

Signatory of:



Voor het **vierde jaar op rij** is AllianzGI door de PRI beoordeeld

met een **A+** voor de algehele aanpak van ESG-strategie en ondernemingsbestuur¹

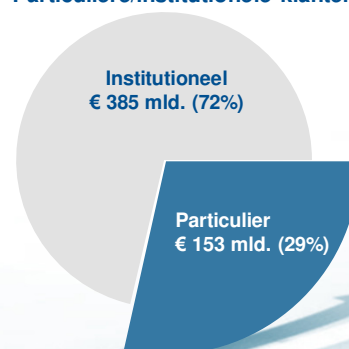
¹<https://www.unpri.org/signatories/signatory-directory> Het PRI-evaluatieverslag is gebaseerd op informatie die rechtstreeks van de ondertekenaars afkomstig is. De informatie die daaraan ten grondslag ligt, is niet door de PRI of door een gemachtigde partij gecontroleerd. ESG: Milieu, maatschappij en behoorlijk bestuur (Environmental, Social and Governance). **Bron:** Allianz Global Investors, augustus 2020

Allianz Global Investors: een breed, goed gediversifieerd en actief beleggingsuniversum

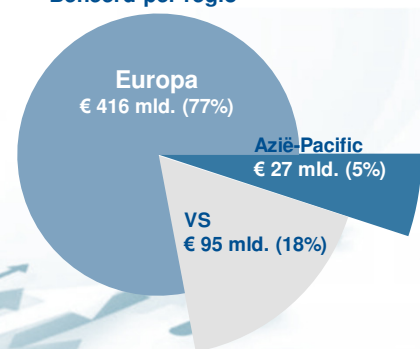
Vermogen onder beheer: EUR 538 miljard



Particuliere/institutionele klanten



Beheerd per regio



ESG-factoren zijn belangrijke drijfveren van beleggingsrendement

Hoe we waarde creëren



Uitgebreide beleggingsexpertise en diepgaande inzichten bieden

Een cultuur van risicobeheer in stand houden

Op actief beheer focussen

Informatie bestemd voor verzekeringstussenpersonen



Allianz Global Investors: Wereldwijde samenwerking voor meer creativiteit, innovatie en zakelijke voordelen

VS • Boston • Dallas • Miami • New York • San Diego • San Francisco **Europa** • Brussel • Frankfurt • Londen • Luxemburg • Madrid • Milaan • München • Parijs • Rotterdam • Stockholm • Zürich **Azië-Pacific** • Hongkong • Kaohsiung • Shanghai • Singapore • Sydney • Taichung • Taipei • Tokio

631 relatiebeheerders*

25 vestigingen

760 beleggingsprofessionals



Hoe we waarde creëren



We verlenen persoonlijke, klantgerichte service

We hebben een wereldwijde visie op verantwoord beleggen

We bieden inzichten in wereldwijde en lokale markten

Allianz Global Investors: het LifeCycle-concept is ontwikkeld in samenwerking met Risklab, de pensioenspecialist van Allianz Global Investors

Persoonlijk advies dat u actief dichterbij uw beleggingsdoelen brengt:



- Toonaangevende **kwantitatieve methoden**
- Uitgebreid wereldwijd **onderzoeksnetwerk met academische banden**
- Een zelfontwikkelde digitale tool

- We nemen **uw doelstellingen en vooruitzichten** als uitgangspunt
- **Op maat gemaakte oplossingen** voor de persoonlijke situatie van iedere klant
- **Continue evolutie** op basis van uw veranderende behoeften

- Breed **perspectief op de volledige portefeuille**
- De **gehele waardeketen van beleggingen** wordt behandeld
- Praktisch en dynamisch aangepast **advies**

"Risklab / risklab" is een in de Europese Unie en Hongkong geregistreerd handelsmerk. Het handelsmerk "Risklab / risklab" is eigendom van Allianz Global Investors GmbH, een Duitse vermogensbeheerder (Kapitalverwaltungsgesellschaft) die geregistreerd staat bij de Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht op grond van het Duitse wetboek van vermogensbeheer (Kapitalanlagegesetzbuch of KAGB) en die een in Duitsland bevoegde financiële dienstverlener is.

WAT

... vertel ik
mijn klant?



Openers

Hoe je de aandacht van de klant op pensioenopbouw richt

Start carrière

"Je pensioen ligt nog heel ver in de toekomst, maar je kan nu al met kleine bedragen beginnen. Hoe eerder hoe beter, zoals je weet: Alle kleine beetje helpen, toch?"

Promotie

"Nu houd je elke maand meer over. Als je een deel daarvan in een aanvullend pensioen steekt, kan je ook na je pensioen dezelfde levensstandaard behouden."

Een verzekeringscontract

"Je hebt je net tegen X verzekerd, maar ben je ook van je pensioen verzekerd? Als je in je levensonderhoud wilt blijven voorzien, kan je het best zelf een aanvullend pensioen opbouwen."



Allianz LifeCycle

Voordelen – voor klanten



Persoonlijk

- Sluit aan op je persoonlijke situatie dankzij een risico-rendementsprofiel op maat
- De risico-rendementsverhouding evolueert mee op het ritme van je leven

Gerust geweten

- Beleggen met de nadruk op duurzame ontwikkeling



Evenwichtig

- Rendement en risico in evenwicht, op basis van opportuniteiten op de kapitaalmarkten
- Goed gediversifieerde multi-assetportefeuille

Beleggen zonder zorgen

- Beheerd door specialisten in verschillende vakgebieden
- Voortdurend opgevolgd en herzien
- Samenstelling regelmatig aangepast aan de actuele markt en toekomstgerichte risico- en rendementsverwachtingen



Allianz LifeCycle Voordelen – voor makelaars



Gestroomlijnd

- Een alles-in-één-pakket
- Professioneel beheer op basis van modellen
- Een juist gekozen risico-rendementsprofiel, zonder omwegen



Klantgericht

- Speelt in op de individuele behoeften van klanten
- Portefeuilles worden voortdurend op de lengte van de beleggingshorizon afgestemd
- Rekening houden met veranderende levensomstandigheden



Zonder zorgen

- Beheerd door specialisten in verschillende vakgebieden
- Voortdurend opgevolgd en herzien
- Samenstelling regelmatig bijgesteld



ESG-gericht

- Beleggen met de nadruk op duurzaamheid

Informatie bestemd voor verzekeringstussenpersonen

WAT bieden wij aan als ondersteunend materiaal?

Sectormanagers
aan makelaars

Presentatie



1

LinkedIn-materiaal



2

Het materiaal hieronder



Makelaars aan
klanten

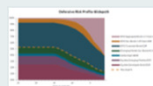
Presales

3

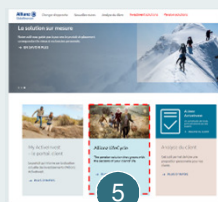


Oplossing:
3 LifeCycles

4



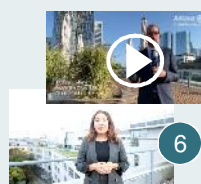
Nieuw LifeCycle-
onderdeel



5

Verkoop

Uitleg van
specialisten



6

Tool voor risico-
evaluatie, met verslag
(gepland)



7

Aftersales

8



Adviserend platform Opportunity23.be

MyLifeCycle.be

Informatie bestemd voor verzekeringstussenpersonen

WAT heeft opportunity23.be u te bieden?

Allianz 
Global Investors



new

Un plan de pension flexible qui vous ressemble

Nous savons que le service client est le plus précieux que nous puissions offrir. C'est pourquoi nous avons conçu un plan de pension flexible qui vous ressemble. Il permet de choisir le niveau de risque et le montant de la contribution en fonction de vos besoins et de vos objectifs. Vous pouvez également choisir le montant de la contribution en fonction de vos besoins et de vos objectifs.

Planifiez et détendez-vous

Chaque jour est un nouveau défi, et la planification de la retraite est une tâche complexe. C'est pourquoi nous avons conçu un plan de pension flexible qui vous ressemble. Il permet de choisir le niveau de risque et le montant de la contribution en fonction de vos besoins et de vos objectifs. Vous pouvez également choisir le montant de la contribution en fonction de vos besoins et de vos objectifs.

Plus la sécurité à l'approche de la pension

Allianz LifeCycle a été conçu pour vous offrir la sécurité et la tranquillité d'esprit que vous méritez. Il permet de choisir le niveau de risque et le montant de la contribution en fonction de vos besoins et de vos objectifs. Vous pouvez également choisir le montant de la contribution en fonction de vos besoins et de vos objectifs.

L'allocation est adaptée à la phase actuelle de votre vie

Avec le temps, on a besoin d'une plus grande sécurité.



Vos avantages:

- option flexibilité sur le montant de la contribution
- solution de retraite sur mesure adaptée aux besoins et à la situation de chacun
- ajustement des fonds de l'horizon temporel
- accès aux avantages de l'investissement

Allianz LifeCycle est disponible sous la forme de trois options différentes:



Pourquoi choisir Allianz LifeCycle ?



Comment fonctionne Allianz LifeCycle ?



Le portail client

Le portail client est un outil qui permet de faire une proposition personnelle pour vos clients. Il permet de choisir le niveau de risque et le montant de la contribution en fonction de vos besoins et de vos objectifs. Vous pouvez également choisir le montant de la contribution en fonction de vos besoins et de vos objectifs.

Allianz Global Investors

Changer d'approche | Nouvelles routes | Analyse du client | **Investment solutions** | Pension solutions

La solution sur mesure

Notre outil vous guide pas à pas vers le produit de placement correspondant le mieux à vos besoins personnels.

→ EN SAVOIR PLUS

My ActiveInvest – le portail client

Le portail qui informe sur la situation actuelle des investissements d'Allianz ActiveInvest.

→ PLUS D'INFOS

Allianz LifeCycle

The pension solution that grows with the seasons of your clients' life

→ PLUS D'INFOS

Allianz ActiveInvest

Un portefeuille de fonds, géré activement par des experts

→ ANALYSE DU CLIENT

Analyse du client

Cet outil permet de faire une proposition personnelle pour vos clients.

→ PLUS D'INFOS

My ActiveInvest

Le portail qui informe sur la situation actuelle des investissements d'Allianz ActiveInvest.

→ PLUS D'INFOS

Allianz LifeCycle

The pension solution that grows with the seasons of your clients' life

→ PLUS D'INFOS

existing

existing

Informatie bestemd voor verzekeringstussenpersonen

WAT heeft MyLifeCycle.be u te bieden?



Evolueert mee op het ritme van uw leven

MyLifeCycle is een beleggingsstrategie die evolueert met uw levensfase. Het is een beleggingsstrategie die evolueert met uw levensfase. Het is een beleggingsstrategie die evolueert met uw levensfase.

Waarom Allianz LifeCycle?



Hoe werkt Allianz LifeCycle?

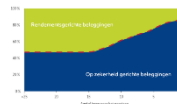


Allianz LifeCycle is een beleggingsstrategie die evolueert met uw levensfase. Het is een beleggingsstrategie die evolueert met uw levensfase. Het is een beleggingsstrategie die evolueert met uw levensfase.

Defensieve Risicovolle Groei

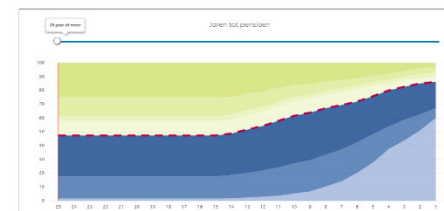
Allianz LifeCycle Defensive
Om te winnen heb je een goede verdediging nodig

Allianz LifeCycle Defensive is een beleggingsstrategie die evolueert met uw levensfase. Het is een beleggingsstrategie die evolueert met uw levensfase. Het is een beleggingsstrategie die evolueert met uw levensfase.



Samenstelling van uw LifeCycle

Ontdek in onderstaande grafiek hoe de samenstelling van uw investering evolueert in de tijd.



Allianz LifeCycle Global Equities, Allianz LifeCycle Emerging Markets Equities, Allianz LifeCycle High Yield Bonds, Allianz LifeCycle Emerging Markets Bonds, Allianz LifeCycle Corporate Bonds Euro, Allianz LifeCycle Bonds Euro, Allianz LifeCycle Short-term Euro, Tussentijdse van de opbrengst per jaar beleggen



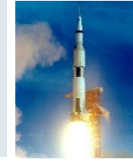
Rendementsgerichte activa 52,71%
Veiligheidsgerichte activa 47,29%
Totaal 100,00%

Fondsen in portefeuille

Type Fonds Fonds

Type	Type	Percentage
Allianz LifeCycle High Yield Bonds		3,80 %
Allianz LifeCycle Emerging Markets Bonds		18,20 %
Allianz LifeCycle Emerging Markets Equities		12,70 %
Allianz LifeCycle Global Equities		25,90 %
Allianz LifeCycle Short-term Euro		1,90 %
Allianz LifeCycle Bonds Euro		16,02 %
Allianz LifeCycle Corporate Bonds Euro		29,77 %

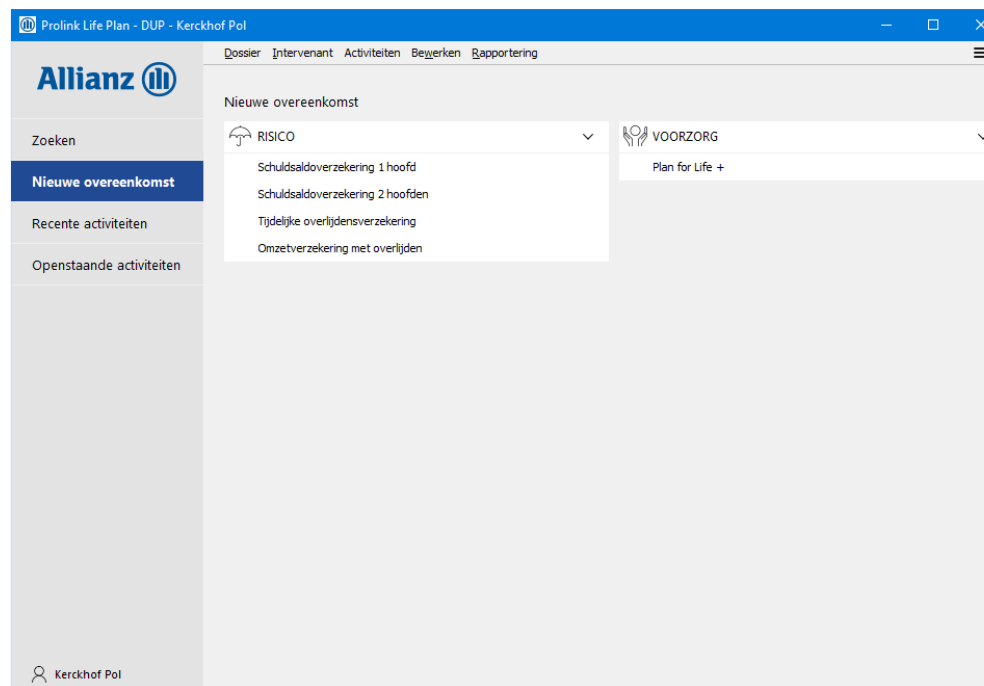
Informatie bestemd voor verzekeringstussenpersonen



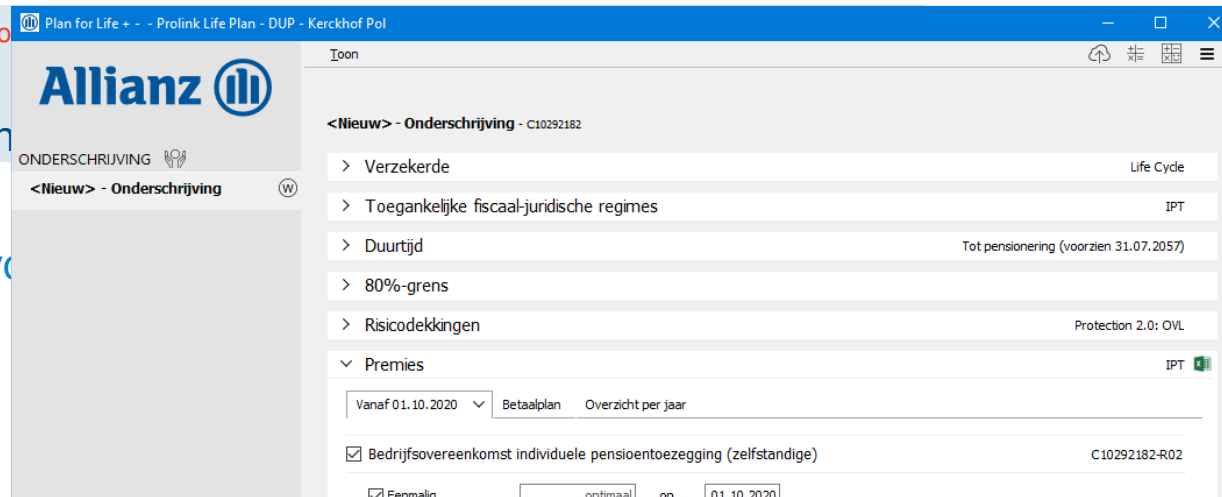
Allianz 
Global Investors

De integratie in ProLink Life Plan van LifeCycle

De drie LifeCycle profielen zijn eenvoudig als tak 23 fonds te selecteren



De drie LifeCyc



tak21 (IPT)

C10292182-R02



■ 100% Plan For Life (0,00%)

> Verzekeringnemer (IPT)	Onbekend
> Wijze van premiebetaling	Overschrijving
> Begunstiging	

Informatie bestemd voor

De integratie in

De drie LifeCycles

Plan for Life + - - Prolink Life Plan - DUP - Kerckhof Pol

Wijziggen beleggingsregels - Bedrijfsovereenkomst individuele pensioentoezegging (zelfstandi...

Beleggingsvorm	RK	Premie	Winstdeling
■ Plan For Life (0,00%)	(-)	100 %	100 %
Life Cycle - Growth	(-)	0 %	-
Life Cycle - Moderate	(-)	0 %	-
Life Cycle - Defensive	(-)	0 %	-
AI Securicash	(1)	0 %	-
AI Strategy Neutral	(2)	0 %	-
AI Income	(2)	0 %	-
Allianz GI Defensive Mix	(2)	0 %	-
Allianz DNCA Invest Eurose	(2)	0 %	-
AI Patrimoine	(3)	0 %	-
AI Strategy Balanced	(3)	0 %	-
AI Strategy Dynamic	(3)	0 %	-
AI Emergents	(3)	0 %	-
Allianz Immo Invest	(3)	0 %	-
Allianz DPAM Bonds Emerging Markets Sustainable	(3)	0 %	-
Allianz Oddo BHF Polaris Balanced	(3)	0 %	-
AI Europe	(4)	0 %	-
Allianz JPM Emerging Markets Opportunities	(4)	0 %	-
Allianz Nordea 1 Global Climate and Environment	(4)	0 %	-
Allianz GI Global Sustainability	(4)	0 %	-
Totaal:		100 %	100 %
Nog toe te wijzen (+) / Te veel toegewezen (-):		0 %	0 %

BC/ C10292182
Allia
(Par
+32 2 2146111

OK Annuleren Toepassen

Informatie bestemd voor verzekeringstussenpersonen

De integratie in P

De drie LifeCycle

Wijzig en beleggingsregels - Bedrijfsvereenkomst individuele pensioentoezegging (zelfstandi...

Beleggingsvorm	RK	Premie	Winstdeling
■ Plan For Life (0,00%)	(-)	0 %	100 %
■ Life Cycle - Growth	(-)	50 %	-
Life Cycle - Moderate	(-)	0 %	-
Life Cycle - Defensive	(-)	0 %	-
AI Securicash	(1)	0 %	-
AI Stra			-
AI Inco			-
Allianz			-
Allianz			-
AI Patr			-
AI Stra			-
AI Stra			-
AI Emergents	(3)	0 %	-
■ Allianz Immo Invest	(3)	50 %	-
Allianz DPAM Bonds Emerging Markets Sustainable	(3)	0 %	-
Allianz Oddo BHF Polaris Balanced	(3)	0 %	-
AI Europe	(4)	0 %	-
Allianz JPM Emerging Markets Opportunities	(4)	0 %	-
Allianz Nordea 1 Global Climate and Environment	(4)	0 %	-
Allianz GI Global Sustainability	(4)	0 %	-

Totaal: 100 % 100 %

Nog toe te wijzen (+) / Te veel toegewezen (-): 0 % 0 %

C10292182 OK Annuleren Toepassen

Opgelet

De combinatie van Life Cycle met een ander beleggingsfonds (tak 23) is niet toegelaten.

OK

Informatie bestemd voor verzekeringstussenpersonen

De integratie in P

De drie LifeCycle

Wijziggen beleggingsregels - Bedrijfsovereenkomst individuele pensioentoezegging (zelfstandi...

Beleggingsvorm	RK	Premie	Winstdeling
■ Plan For Life (0,00%)	(-)	0 %	100 %
■ Life Cycle - Growth	(-)	100 %	-
Life Cycle - Moderate	(-)	0 %	-
Life Cycle - Defensive	(-)	0 %	-
AI Securicash	(1)	0 %	-
AI Strategy Neutral	(2)	0 %	-
AI Income		0 %	-
Allianz GI Defensive Mix			-
Allianz DNCA Invest Eurose			-
AI Patrimoine			-
AI Strategy Balanced			-
AI Strategy Dynamic			-
AI Emergents	(3)	0 %	-
Allianz Immo Invest	(3)	0 %	-
Allianz DPAM Bonds Emerging Markets Sustainable	(3)	0 %	-
Allianz Oddo BHF Polaris Balanced	(3)	0 %	-
AI Europe	(4)	0 %	-
Allianz JPM Emerging Markets Opportunities	(4)	0 %	-
Allianz Nordea 1 Global Climate and Environment	(4)	0 %	-
Allianz GI Global Sustainability	(4)	0 %	-
Totaal:		100 %	100 %
Nog toe te wijzen (+) / Te veel toegewezen (-):		0 %	0 %

Wat wel kan:

- combinatie van LifeCycle met Plan for Life (tak 21)

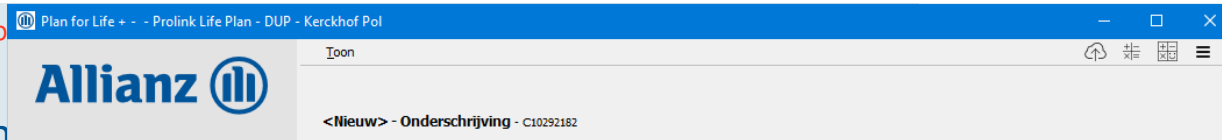
C10292182

OK Annuleren Toepassen

Informatie bestemd voor

De integratie in

De drie Life



Allianz
Global Investors

▼ Beleggingsregels tak21 (IPT), tak23 (IPT)

Bedrijfs overeenkomst individuele pensioentoezegging (zelfstandige) C10298791-R01

Beleggingsregels : Premie

■ 100% Life Cycle - Growth

Beleggingsregels : Winstdeling

■ 100% Plan For Life (0,00%)

▼ Pensioenreserves ~> 10.782 EUR (31.07.2057) (fiscaal geoptimaliseerd)

Op 67 jaar (verwacht) ▼

Premiereserve	+	10.781,90 EUR
Winstdelingsreserve	+	0,00 EUR
Pensioenreserves	=	10.781,90 EUR

- Allianz GI LifeCycle Short-term Euro (Life Cycle)
- Allianz GI LifeCycle Global Equities (Life Cycle)
- Allianz GI LifeCycle Emerging Markets Bonds (Life Cycle)
- Allianz GI LifeCycle Emerging Markets Equities (Life Cycle)
- Allianz GI LifeCycle High Yield Bonds (Life Cycle)
- Allianz GI LifeCycle Corporate Bonds Euro (Life Cycle)
- Allianz GI LifeCycle Bonds Euro (Life Cycle)

De integratie in ProLink Life Plan van LifeCycle

Waar zie ik de spreiding van de LifeCycle over de 7 fondsen?

- Via een interactieve grafiek op mylifecycle.be
- Op pdf met het 'glidepath document', beschikbaar op allianz.be en via mylifecycle.be

LIFE CYCLE GLIDEPATH MODERATE

QUOTA D'ACTIFS AÏNÉS SUR LE RENDEMENT

Les fonds d'investissement qualifiés d'« actifs » sur le rendement » sont les suivants :

• Allianz GI LifeCycle Global Equities

• Allianz GI LifeCycle Emerging Markets Equities

• Allianz GI LifeCycle High Yield Bonds

• Allianz GI LifeCycle Emerging Markets Bonds

• Allianz GI LifeCycle Corporate Bonds Euro

• Allianz GI LifeCycle Bonds Euro

• Allianz GI LifeCycle Short-term Euro

• Toename van de op zekerheid gerichte beleggingen

• Rendementsgerichte activa

• Veiligheidsgerichte activa

Totaal

36,10%

63,90%

100,00%

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

9 jaren

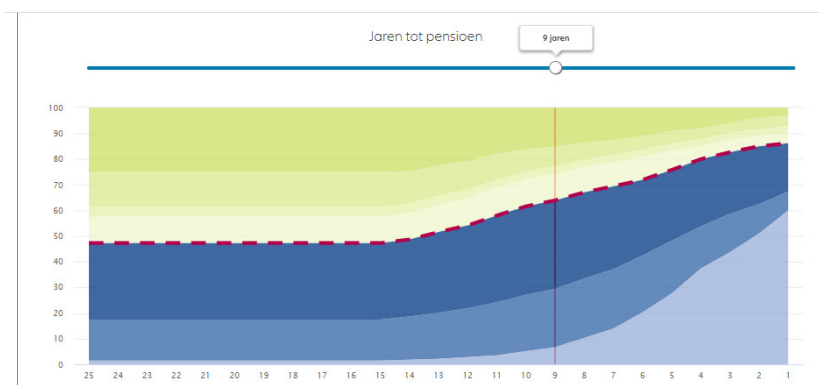
9 jaren

9 jaren

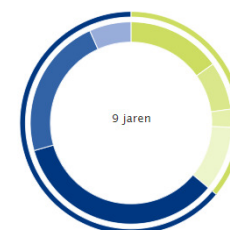
9 jaren

9 jaren

9 jaren



● Allianz GI LifeCycle Global Equities
 ● Allianz GI LifeCycle Emerging Markets Equities
 ● Allianz GI LifeCycle High Yield Bonds
 ● Allianz GI LifeCycle Emerging Markets Bonds
 ● Allianz GI LifeCycle Corporate Bonds Euro
 ● Allianz GI LifeCycle Bonds Euro
 ● Allianz GI LifeCycle Short-term Euro
 ● Toename van de op zekerheid gerichte beleggingen



● Rendementsgerichte activa 36,10%

● Veiligheidsgerichte activa 63,90%

Totaal 100,00%

De integratie in ProLink Life Plan van LifeCycle

Kan de LifeCycle optie worden toegevoegd aan een bestaand contract?

- Dat kan, maar als er andere tak 23-fondsen aanwezig zijn, dan moet er een switch gebeuren (geen combinatie van LifeCycle mogelijk met de andere fondsen)
- Dit kan met één switcheaanvraag. Wanneer de reserves geswitcht worden naar de LifeCycle fondsen, worden ook de toekomstige premies automatisch hieraan toegewezen.



Dank voor uw
aandacht!

Vragen?

Disclaimer

Aan beleggingen zijn risico's verbonden. Beleggingen en de inkomsten daaruit kunnen in waarde stijgen en dalen. Beleggers krijgen mogelijk hun inleg niet volledig terug. Beleggers in vastrentende instrumenten kunnen aan diverse risico's worden blootgesteld, zoals kredietrisico, renterisico, liquiditeitsrisico en het risico van beperkte flexibiliteit. Wijzigingen in de economische omgeving en de marktomstandigheden kunnen op deze risico's van invloed zijn en dit kan zijn weerslag hebben op de waarde van de belegging. Gedurende periodes van stijgende nominale rentes dalen vastrentende instrumenten (inclusief shortposities in vastrentende instrumenten) gewoonlijk in waarde. Daarentegen stijgt de waarde van deze instrumenten gewoonlijk tijdens periodes van dalende rentes. Het liquiditeitsrisico kan ertoe leiden dat uitbetaling of uitstap uit een fonds niet of slechts vertraagd mogelijk is. De volatiliteit (schommelingen) in de waarde van de participaties/aandelen in een fonds kan toenemen, mogelijk zelfs aanzienlijk. In het verleden behaalde resultaten vormen geen betrouwbare indicator voor toekomstige prestaties. Indien de valuta waarin de historische performance getoond wordt afwijkt van de valuta van het vestigingsland van de belegger, dan dient de belegger zich ervan bewust te zijn dat de getoonde performance als gevolg van valutakoersschommelingen hoger of lager kan uitvallen wanneer deze naar de lokale valuta van de belegger wordt omgerekend. Deze uiting is uitsluitend bedoeld voor informatiedoeleinden en mag in geen geval worden gezien als een aanbeveling of uitnodiging tot het doen van een aanbod, het sluiten van een overeenkomst of het kopen of verkopen van effecten. De beschreven producten of effecten zijn mogelijk niet in alle rechtsgebieden en voor alle categorieën beleggers beschikbaar. Verspreiding is alleen toegestaan conform het toepasselijk recht. Deze brochure mag in het bijzonder niet worden verspreid onder ingezetenen en/of staatsburgers van de Verenigde Staten van Amerika. De hierin beschreven beleggingsmogelijkheden houden geen rekening met de specifieke beleggingsdoelstellingen, de financiële situatie, kennis, ervaring of specifieke behoeften van een bepaald persoon. Er worden geen garanties geboden. De hierin gegeven visies en meningen, die zonder kennisgeving kunnen worden gewijzigd, zijn die van de emittenten op het tijdstip van publicatie. De gebruikte gegevens zijn afkomstig van verschillende bronnen; wij gaan ervan uit dat ze correct en betrouwbaar zijn op het tijdstip van publicatie. De voorwaarden van een onderliggend aanbod of contract dat mogelijk opgesteld of gesloten is of zal worden, zijn van toepassing. Voor een gratis exemplaar van het prospectus, de oprichtingsdocumenten, dagelijkse fondskoersen, essentiële beleggersinformatie en de meest recente (half)jaarverslagen kunt u contact opnemen met de beheermaatschappij op het hieronder aangegeven adres of met <https://be.allianzgi.com>. Wij adviseren u deze documenten zorgvuldig door te lezen voordat u gaat beleggen: alleen deze documenten zijn bindend. Dit is een marketinguiting die is uitgegeven door Allianz Global Investors GmbH, www.allianzgi.com, een in Duitsland opgerichte vennootschap met beperkte aansprakelijkheid, statutair gevestigd aan de Bockenheimer Landstrasse 42-22, D-60323 Frankfurt/Main, Duitsland, die staat ingeschreven bij de lokale rechtbank in Frankfurt/Main onder nummer HRB 9340 en die is goedgekeurd door en onder toezicht staat van het Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht (www.bafin.de). Deze mededeling is niet opgesteld overeenkomstig de wettelijke voorschriften ter bevordering van objectieve beleggings(strategie-)aanbevelingen en is evenmin onderworpen aan een handelsverbod vóór de publicatie van een dergelijke aanbeveling. Verveelvoudiging, publicatie, of verspreiding van de inhoud, in welke vorm dan ook, is niet toegestaan. #1327355